



Curtis Fords

REAL ESTATE & PROPERTY CONSULTANTS

140 One Pacific Place, 15th Floor, Suite 1510,
Sukhumvit, Klongtoey, Bangkok 10110, Thailand
Tel: +662-254-7170 Fax: +662-653-2039
www.curtisfords.com

วันที่ 18 มิถุนายน 2556
เรียน ท่านผู้อำนวยการโครงการปริญญาโทธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
เรื่อง ขอความอนุเคราะห์ประชาสัมพันธ์ตำแหน่งงาน
สิ่งที่แนบมาด้วย รายละเอียดตำแหน่งงาน Real Estate Consultant และ Real Estate Sale Manager

เนื่องด้วยบริษัท เคอร์ติส ฟอร์ดส์ จำกัด โดยนายฟอร์เรนท์ ลอเรนท์ กรรมการผู้จัดการ สำนักงานตั้งอยู่ที่ 140 อาคารวันแปซิฟิกเพลส ชั้น 15 ห้อง 1510 สุขุมวิท คลองเตย กรุงเทพฯ 10110 หมายเลขโทรศัพท์ 02-254-7170 ซึ่งประกอบธุรกิจเกี่ยวกับอสังหาริมทรัพย์ มีความประสงค์จะขอความอนุเคราะห์ทางโครงการประสานงานด้านการประชาสัมพันธ์ตำแหน่งงานว่างของบริษัท ซึ่งคุณสมบัติของผู้สมัครทางด้านการศึกษาที่บริษัทต้องการนั้นสัมพันธ์กับหลักสูตรที่ทางโครงการเปิดสอนอยู่และบริษัทเล็งเห็นความเป็นไปได้ที่จะได้ผู้สมัครมีคุณภาพที่ได้รับการศึกษาจากโครงการของท่านซึ่งเกี่ยวข้องกับอสังหาริมทรัพย์

บริษัทจึงเรียนขอความอนุเคราะห์ทางโครงการเพื่อประกาศตำแหน่งงานตามที่ได้แนบเอกสารมา 2 ตำแหน่ง หากท่านมีข้อสงสัยหรือคำถามเพิ่มเติมสามารถติดต่อกลับเจ้าหน้าที่ได้ที่ 02-254-7170 คุณเพชรภรมา ทินราช

ขอแสดงความนับถือ

เพชรภรมา ทินราช

ผู้จัดการทั่วไป

บริษัท เคอร์ติส ฟอร์ดส์ จำกัด

Curtis Fords Co.,Ltd.

Head Office : 140 One Pacific Place, 14th Floor, Suite 1401 Sukhumvit Rd., Klongtoey, Bangkok 10110, Thailand.
Branch : 140 One Pacific Place, 15th Floor, Suite 1510 Sukhumvit Rd., Klongtoey, Bangkok 10110, Thailand.
Tel : (662) 6532037-8 Fax : (662) 6532039 E-mail : info@curtisfords.com Website : www.curtisfords.com

อ.หทัย ป.ค.ส.

(พิมพ์) 20 Dec 56



All positions requires good interpersonal, communication, and presentation skills. Interested candidates are invited to apply in person or send an application letter with a full resume, stating current salary and enclosing transcripts and a recent photo, by mail or email to Human Resources department at the address below

Real Estate Consultant 2 Positions

***Urgently required *Start Immediately**

(To work & report to manager in marketing, local and foreign sales)

Responsibilities :

- Search for new properties to list in database.
- Find & prepare properties list to clients.
- Take clients to visit all properties together with arrange keys with the Landlord / Seller.
- Negotiate all terms & payment conditions with the Landlord / Seller.
- Make the lease agreement / Sell & purchase agreement.
- Handover properties to Tenant / Buyer.
- Keep update properties status in database with Landlord.

Qualifications :

- Bachelor's Degree or Master's Degree in real estate or related field.
- Age 22-28 years old.
- 2-3 years' experience of sales in real estate business.
- Hardworking, honest and reliable.
- Be able to work on weekend (Sometimes).
- A car owner, able to travel to upcountry.
- Skilled in coordination and negotiation.
- Good command in English communication.

Interested applicants are invited to apply in person or submit application with full resume indicating qualifications and experience, transcript, expected salary and recent photo (must) to:

Curtis Fords Co.,Ltd.

140 One Pacific Place, 15th Fl., Suite 1510, Sukhumvit Rd., Klongtoey, Bangkok 10110 Thailand
Tel: (662) 254-7170 Fax: (662) 653-2039 Email: hr@curtisfords.com Website : www.curtisfords.com



All positions requires good interpersonal, communication, and presentation skills. Interested candidates are invited to apply in person or send an application letter with a full resume, stating current salary and enclosing transcripts and a recent photo, by mail or email to Human Resources department at the address below

Real Estate & Property Sales Manager 1 Position

***Urgently required*Start Immediately**

(Must be experience and familiar with Real Estate Sales, investment and Marketing)

Responsibilities :

- Sales Strategies and Development plan to increase our sales
- Supervise and coach a sales team in Bangkok to ensure their high performance and professional services
- Provide the sales team with practical guidance so that they can achieve their sales targets
- Monitor sales process and recommend any improvements for a better performance
- Identify a training need for the sales team
- Deal with customers either by phone or by email with a professional manner
- Maintain good relationship with clients and develop sales to ensure that targets are achieved
- Perform impressive sale on luxury real estate to prospective clients
- Update the customers' database and manage information in the system
- Study and keep up to date on market trends and competitors' activities

Qualifications :

- Bachelor's Degree or Master's Degree in real estate or related field.
- Age 25-36 years old.
- At least 5 years' experience of sales in real estate business.
- Have knowledge & experience in investment and marketing.
- A car owner, able to travel to upcountry or aboard.
- Skilled in coordination and negotiation
- Fluency in English communication

Please send your resume, your expected salary with photo attached (MUST) serious inquiries only
By E-mail only to: hr@curtisfords.com

Curtis Fords Co.,Ltd.

140 One Pacific Place, 15th Fl., Suite 1510, Sukhumvit Rd., Klongtoey, Bangkok 10110 Thailand
Tel: (662) 254-7170 Fax: (662) 653-2039 Website : www.curtisfords.com