

วันที่ 2 กันยายน 2556

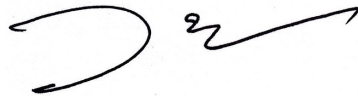
เรื่อง ขอความอนุเคราะห์ประชาสัมพันธ์รับสมัครงาน

เรียน ผู้อำนวยการโครงการปริญญาโทธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

ด้วยกลุ่มบริษัทธนาสิริ ซึ่งเปิดดำเนินธุรกิจด้านการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์มานานกว่า 25 ปี ภายใต้แบรนด์ "ธนาสิริ", "เดอะคลัสเตอร์ วิลล์" และ "ไพร์มเพลส" ปัจจุบันเรามีการพัฒนาอย่างต่อเนื่องและเติบโตอย่างมั่นคง บริษัทฯ มีความประสงค์จะรับบุคลากรเข้ามาร่วมทีม เพื่อสร้างสรรค์งานคุณภาพด้านการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ในตำแหน่งงานที่ได้แนบมาด้วยนี้

ด้วยเหตุนี้ จึงใคร่ขอความอนุเคราะห์ในการประชาสัมพันธ์รับสมัครบุคลากรให้แก่บุคคลที่สนใจโดยทั่วไป

จึงเรียนมาเพื่อโปรดพิจารณา และขอขอบพระคุณมา ณ โอกาสนี้



(นายวัฒนา ศรีสม)

ผู้จัดการฝ่ายบริหารทรัพยากรมนุษย์



ตำแหน่ง	ผู้อำนวยการฝ่ายอาคารและก่อสร้างโครงการ (Director – Engineering & Project Management)
ระดับตำแหน่งงาน	Director Level
หน้าที่ความรับผิดชอบ	รับผิดชอบการบริหารด้านพัฒนาธุรกิจและโครงการให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด โดยรับผิดชอบงานในด้านต่าง ๆ ได้แก่ <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ ด้านอาคารก่อสร้าง ประกอบด้วย Estimate, Planning and Budgeting, Survey</li> <li>▪ ด้านบริหารงานก่อสร้างโครงการ</li> <li>▪ ด้านออกแบบและพัฒนาผลิตภัณฑ์</li> <li>▪ ด้านรัฐกิจ</li> </ul>
คุณสมบัติ	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. อายุ 40 ปีขึ้นไป</li> <li>2. วุฒิปริญญาตรี - โท สาขาวิศวกรรมโยธา, วิศวกรรมก่อสร้าง, สถาปัตยกรรม และจบการศึกษาในระดับปริญญาโท สาขาการบริหารธุรกิจ หรือสาขาอื่นที่เกี่ยวข้องจะพิจารณาเป็นพิเศษ</li> <li>3. มีความรู้และประสบการณ์ในงานด้านออกแบบ อาคาร และก่อสร้างโครงการ อย่างน้อย 10 ปี</li> <li>4. ประสบการณ์ในธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ ทั้งแนวราบและแนวสูง</li> <li>5. มีประสบการณ์ในการปฏิบัติงานระดับบริหาร อย่างน้อย 5 ปีขึ้นไป</li> <li>6. สามารถริเริ่มนวัตกรรมก่อสร้างใหม่ๆ ได้อย่างมีประสิทธิภาพ</li> <li>7. มีทัศนคติการทำงานที่ดี, ทำงานแบบมืออาชีพ, มีทักษะความเป็นผู้นำ และรักงานบริการ</li> <li>8. สามารถใช้คอมพิวเตอร์ขั้นพื้นฐานได้เป็นอย่างดี</li> <li>9. มีใบอนุญาตประกอบวิชาชีพวิศวกรรม</li> </ol>
สถานที่ปฏิบัติงาน	สำนักงานใหญ่

ตำแหน่ง	ผู้จัดการฝ่ายก่อสร้างโครงการ (Construction Department Manager)
ระดับตำแหน่งงาน	Department Level
หน้าที่ความรับผิดชอบ	รับผิดชอบการบริหารงานก่อสร้างโครงการต่าง ๆ ให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุดตามแผนงานที่ได้กำหนดไว้
คุณสมบัติ	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. อายุ 35 ปีขึ้นไป</li> <li>2. วุฒิปริญญาตรี - โท สาขาวิศวกรรมโยธา, วิศวกรรมก่อสร้าง หรือจบการศึกษาในระดับปริญญาโท สาขาการบริหารธุรกิจ หรือสาขาอื่นที่เกี่ยวข้องจะพิจารณาเป็นพิเศษ</li> <li>3. มีความรู้และประสบการณ์ในงานด้านอาคารก่อสร้างและบริหารงานก่อสร้างโครงการ ในธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ โดยเฉพาะแนวราบ ได้แก่ บ้านเดี่ยว บ้านแฝด ทาวน์เฮ้าส์ ฯลฯ อย่างน้อย 10 ปี</li> <li>4. มีประสบการณ์ในการปฏิบัติงานระดับบริหาร อย่างน้อย 5 ปีขึ้นไป</li> <li>5. สามารถริเริ่มนวัตกรรมก่อสร้างใหม่ๆ ได้อย่างมีประสิทธิภาพ</li> <li>6. มีทัศนคติการทำงานที่ดี, ทำงานแบบมืออาชีพ, มีทักษะความเป็นผู้นำ และรักงานบริการ</li> <li>7. สามารถใช้คอมพิวเตอร์ขั้นพื้นฐานได้เป็นอย่างดี</li> <li>8. มีใบอนุญาตประกอบวิชาชีพวิศวกรรม</li> </ol>
สถานที่ปฏิบัติงาน	สำนักงานใหญ่

ตำแหน่ง	ผู้จัดการอาวุโส/ผู้จัดการฝ่ายลูกค้าสัมพันธ์และบริการหลังการขาย (Customer Relation and After Sales Service Manager)
ระดับตำแหน่งงาน	Department Head
หน้าที่ความรับผิดชอบ	รับผิดชอบดูแลงานด้านลูกค้าสัมพันธ์และบริการหลังการขาย ได้แก่ <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ การสร้างสัมพันธ์ภาพที่ดีกับลูกค้าในโครงการต่าง ๆ, กิจกรรมต่าง ๆ ในโครงการ</li> <li>▪ การให้บริการงานซ่อมและแก้ไขบ้านที่ On Shelf และบ้านที่โอนให้ลูกค้าแล้วตามระยะเวลาประกัน ตลอดจนงานซ่อมสาธารณูปโภคส่วนกลางเพื่อส่งมอบให้นิติบุคคลต่อไป</li> <li>▪ การจัดตั้งนิติบุคคลหมู่บ้าน เป็นต้น</li> </ul>
คุณสมบัติ	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. อายุ 35 ปีขึ้นไป</li> <li>2. วุฒิปริญญาตรี - โท สาขาวิศวกรรมโยธา, วิศวกรรมก่อสร้าง, การบริหารธุรกิจ หรือสาขาอื่นที่เกี่ยวข้อง</li> <li>3. มีประสบการณ์ในงานลูกค้าสัมพันธ์, งานบริการหลังการขาย โครงการอสังหาริมทรัพย์ ไม่น้อยกว่า 5 ปี</li> <li>4. มีทัศนคติการทำงานที่ดี, ทำงานแบบมืออาชีพ, มีทักษะความเป็นผู้นำ และรักงานบริการ</li> <li>5. สามารถใช้คอมพิวเตอร์ขั้นพื้นฐานได้เป็นอย่างดี</li> </ol>
สถานที่ปฏิบัติงาน	สำนักงานโครงการ

ตำแหน่ง	ผู้จัดการขายโครงการ (Project Sales Manager)
ระดับตำแหน่งงาน	Section Head
หน้าที่ความรับผิดชอบ	รับผิดชอบบริหารงานขายและบริหารทีมงานขายให้เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ บรรลุเป้าหมายที่กำหนดไว้ ตลอดจนการพัฒนารูปแบบช่องทางการขายและเครื่องมือที่ทันสมัย เพื่อสนับสนุนงานขายให้เกิดประโยชน์สูงสุด
คุณสมบัติ	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. อายุ 30 ปีขึ้นไป</li> <li>2. วุฒิปริญญาตรี สาขาบริหารธุรกิจ หรือสาขาอื่นที่เกี่ยวข้อง</li> <li>3. มีประสบการณ์บริหารงานขายธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ อย่างน้อย 3 ปี</li> <li>4. รักงานบริการ สามารถยืดหยุ่นเวลาในการทำงานได้</li> <li>5. บุคลิกดี มีทักษะการสื่อสารที่ดี</li> <li>6. สามารถเดินทางปฏิบัติงานนอกสถานที่ได้</li> <li>7. มีทัศนคติการทำงานที่ดี, ทำงานแบบมืออาชีพ, มีทักษะความเป็นผู้นำ และรักงานบริการ</li> <li>8. สามารถใช้คอมพิวเตอร์ขั้นพื้นฐานได้เป็นอย่างดี</li> </ol>
สถานที่ปฏิบัติงาน	สำนักงานขายโครงการ

**สนใจติดต่อ: ฝ่ายบริหารทรัพยากรมนุษย์**  
**บริษัท ธนาสิริ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)**  
 เลขที่ 650,652 ถนนบรมราชชนนี แขวงบางบำหรุ เขตบางพลัด กรุงเทพฯ 10700  
 โทร. 0-2886-4888 ต่อ 405 โทรสาร 0-2886-4878  
 Email: [jobs@thanasiri.com](mailto:jobs@thanasiri.com)  
 หรือสามารถเข้าเยี่ยมชม Website ของเราพร้อมลงทะเบียนสมัครงานออนไลน์ได้ที่ [www.thanasiri.com](http://www.thanasiri.com)