

ประกาศหาผู้ที่สนใจมาเป็นทีมเดียวกัน

Shinyu Real Estate Co.,Ltd. บริษัทเอเจนท์ลูกครึ่งไทย-ญี่ปุ่นรุ่นใหม่ มาแรง ด้วยประสบการณ์และความสำเร็จเกือบ 6 ปี ที่เราให้บริการและคำปรึกษาด้านการซื้อ/ขาย/เช่า/ลงทุน/ตรวจรับ/ตกแต่งและบริหารจัดการดูแลคอนโดมิเนียมกับลูกค้าทั้งชาวไทยและต่างประเทศเป็นหลัก ด้วยยอดขายกว่า 18,000 ล้านบาท เรายังร่วมงานกับบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำของประเทศไทยมากมาย เช่น AP Sansiri Origin MQDC SC Asset Pruksa และ Ananda เป็นต้น และบริษัทเอเจนท์อสังหาริมทรัพย์อันดับต้นๆของประเทศไทย เช่น Bangkokcity Smart Plus The Agent CBRE JLL และ Harrison มากว่านั้นเรายังมีเครือข่ายพาทเนอร์ในต่างประเทศที่แข็งแกร่งในประเทศไทย ญี่ปุ่น ได้หวัน จีน สิงคโปร์และฮ่องกง เป็นการการันตีถึงความน่าเชื่อถือและคุณภาพในการให้บริการ

เรามุ่งมั่นเป็นSole Agent อันดับ 1 ใน 3 ของตลาดในการให้คำปรึกษาด้านการซื้อ/ขาย/เช่า/ลงทุน/ตรวจรับ/ตกแต่งและบริหารจัดการดูแลคอนโดมิเนียมให้แก่ลูกค้าชาวไทยและชาวต่างชาติ การกำจัดทุกปัญหาของลูกค้าทุกท่านคือ พันธกิจของเรา เรากำลังมองหาคนรุ่นใหม่ไฟแรง รักในการเรียนรู้และพัฒนาตัวเอง มีความฝันและจิตวิญญาณในการทำงานที่จะมาร่วมทีมและเติบโตไปพร้อมกันกับเราหลายตำแหน่ง

ถ้าคุณคือคนที่ต้องการสิ่งเหล่านี้ ขอให้มาเป็นทีมเดียวกันเรา

1. พัฒนาตัวเองในทุกๆวัน
2. รักในการเรียนรู้ไม่รู้จบ
3. เบื่อที่จะอยู่ในComfort Zone
4. อยากอยู่ในธุรกิจระดับแสนล้าน
5. อยากมีรายได้ไม่จำกัดเพดาน
6. อยากมีส่วนร่วมออกแบบอนาคตและกำหนดการทำงานของตัวเอง
7. อยากมีพื้นที่เสนอไอเดียหรือความคิดต่อผู้บริหาร
8. อยากมีส่วนร่วมในการวางแผนกลยุทธ์และกำหนดอนาคตขององค์กร
9. อยากประสบความสำเร็จในการเป็นเอเจนท์
10. อยากอยู่ในองค์กรที่มีวัฒนธรรมส่งเสริมและสนับสนุนซึ่งกันและกัน เบื่อกับการโดนแทงข้างหลังหรือขโมยลูกค้า
11. ผลตอบแทนชัดเจน ทำอะไรได้อย่างนั้น
12. การทำงานที่เป็นระบบ ชัดได้ ชัดเจน ไม่คลุมเครือ
13. อยากยกระดับตัวเองดูแลลูกค้าระดับพรีเมียม
14. อยากมีชีวิตที่มั่นคงและปลอดภัย ทั้งตัวเองและครอบครัว
15. ชอบความเปลี่ยนแปลงทางบวก
16. ชอบความท้าทายในการทำงาน
17. ชอบการแก้ไขปัญหา
18. อยากทำงานกับคนเก่งๆหรือระดับผู้บริหารจากบริษัทที่เราร่วมงานด้วย

19. อยากรสร้างทีมงานที่เหนือความคาดหมาย

วัฒนธรรมในการทำงานของจีนยุค คือ การทำงานแบบทีมกีฬาที่มีนักกีฬาที่มีประสิทธิภาพอยู่ร่วมกัน มีความสำคัญเท่าเทียมกันในทุกตำแหน่ง บริษัทมีหน้าที่ดูแลและพัฒนาทีมงานทุกคนทุกตำแหน่งในทุกๆด้านให้ทำงานได้อย่างเกินประสิทธิภาพ และสามารถทำงานร่วมกันภายในทีมและนอกทีมเพื่อดูแลลูกค้าได้อย่างเต็มที่ เพื่อสร้างสรรค์ความสำเร็จ ความเติบโตและความมั่นคงขององค์กรร่วมกัน

ตำแหน่ง: ผู้จัดการที่ปรึกษาทางด้านอสังหาริมทรัพย์ดูแลลูกค้าชาวไทย (Property Consultant Manager - Thai)

จำนวน : 1 ตำแหน่ง เท่านั้น

คุณสมบัติ

- เพศ ชาย หรือ หญิง
- อายุ 35 ปีขึ้นไป
- วุฒิการศึกษา ขั้นต่ำปริญญาตรี ไม่ระบุคณะ
- สามารถใช้งาน โปรแกรมMicrosoft Word/Excel/Power Point/PDF ได้ดี
- สามารถใช้โปรแกรมบริหารงานขายหรือบริหารลูกค้าได้ดี
- สามารถใช้งานอินเทอร์เน็ต, Website, Market Place, และ โปรแกรมเซทต่างๆได้ดี รักในการติดต่อสื่อสารพบปะกับผู้คน
- มีความสามารถในการคำนวณขั้นพื้นฐาน
- สามารถพูด/อ่าน/เขียน และสื่อสารภาษาไทยและภาษาอังกฤษได้ดี
- มีประสบการณ์การทำงานในรูปแบบบริษัทขั้นต่ำ 8 ปี
- มีประสบการณ์ในการบริหารทีมขายคอนโดจำนวน 5 คนขั้นต่ำ ไม่ว่าจะทำงานในบริษัทเอเจนท์หรือDeveloper(ถ้าเคยทำงานในบริษัทเอเจนท์หรือSole Agentจะได้รับการพิจารณาเป็นพิเศษ)
- สามารถวางแผนการขาย กำหนดกลยุทธ์ วางโปรโมชันและควบคุมขั้นตอนการขายให้สมบูรณ์
- บุคลิกภาพการแต่งกายดี/มีใจรักในการบริการ/แก้ไขสถานการณ์เฉพาะหน้าได้ดี/มีไหวพริบ/มีความอดทนและรักการเรียนรู้ในสิ่งใหม่ๆ
- มีความรู้ด้านการลงทุนหรือมีประสบการณ์ในการลงทุนในคอนโดได้รับการพิจารณาเป็นพิเศษ
- อดทนและไม่ยอมแพ้ต่ออุปสรรคจนกว่าจะสำเร็จ
- ใจเย็นและเปิดใจรับฟังความคิดเห็นของผู้อื่น
- ต้องมีทัศนคติเชิงบวกในการทำงานเท่านั้น
- ยืดหยุ่นในการทำงาน ทั้ง วัน เวลา และวิธีการทำงาน
- สามารถเจรจาต่อรองเพื่อให้ได้มาในสิ่งที่ต้องการ ได้ดี

ค่าตอบแทนและสวัสดิการ

- เงินเดือนขั้นต่ำเปิดตามคุณสมบัติ
- เงินประจำตำแหน่ง
- คอมมิชชั่นตามยอดขาย

- Incentive
- โบนัสประจำปี
- ประกันสังคม
- ประกันสุขภาพ
- ตรวจสอบสุขภาพประจำปี
- Provident Fund
- เข้าคอร์สอบรมเพื่อพัฒนาความสามารถตามตำแหน่งงาน
- ห้องเกี่ยวกับบริษัทประจำปี
- พักร้อนปีแรก 6 วัน

วันทำการ; จันทร์ – เสาร์ (หยุดเสาร์ที่ 2 ของเดือน)

เวลาทำการ; 9.30 – 18.30

สถานที่ตั้งบริษัท; T-One Building เชื่อมกับ BTS ทองหล่อ

หากท่านใดสนใจ หรือ มีบุคคลแนะนำ ส่งประวัติการทำงานมาที่ HR@shinyurealestate.com สอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่

02-001-3033 หรือ www.shinyurealestate.com